

证券代码：688719

证券简称：爱科赛博

# 西安爱科赛博电气股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2025-004号

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	1、线上参与公司2025年半年度业绩说明会的投资者 2、中信证券、长江证券、富国基金、天风证券、西部证券、开源证券、民生证券、华泰证券、申万宏源、中银证券、汇华理财、青骊投资、国泰海通资管、金信基金、博时基金、广东正圆私募基金、太平洋、中银资管、国海证券、华富基金、招商证券、德邦基金、华泰资管、兴业证券、易方达、乐雪资本等机构的47位投资者
时间	2025年09月05日 15:00-17:00
地点	1、价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ） 2、电话会议
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 白小青 独立董事 陈俊 财务总监 苏红梅 董事会秘书 康丽丽 首席技术专家 李春龙

<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p><b>1.公司出现“增收不增利”的情况，净利润大幅下滑的主要原因是啥？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好，2025年上半年，全球经济环境多变，导致下游部分行业资本投入较为保守，同时行业竞争持续加剧，市场环境虽受到挑战，但公司实现营业收入43,033.26万元，较上年同期提升7.92%，显现经营韧性，保持营收增长。经营方面，基于公司战略发展规划及定位，持续加大创新领域拓展及产品研发投入，费用较大幅度增加（研发费用同比增加50%以上），同时因市场竞争激烈，价格承压毛利率降低，使得公司整体利润空间持续受到挤压，进而导致净利润同比下滑，报告期内，实现净利润-1,722.27万元，同比下降 152.90%。感谢您的关注！</p> <p><b>2.请问公司毛利率是否有增长的空间，盈利能力如何提升？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司Q2毛利率与Q1毛利率基本持平，目前通过产品升级及产品降本等措施，逐步提升产品毛利率，预计下半年毛利率将进一步提升，但基于当前经济情况多变复杂，市场端竞争持续，将对毛利率提升带来一定影响。公司将持续加强产品升级、产品降本及创新高端业务赛道的市场拓展，多重举措提升盈利能力。感谢您的关注！</p> <p><b>3.研发投入大幅增加，主要方向是什么？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司研发投入主要在产品迭代升级、新品研发、技术预研。聚焦创新业务领域聚焦通用测试电源产品（M系列、电子负载）、半导体电源、模块化电源等新品研发，加大研发资源投入，旨在未来三年形成增量业绩。感谢您的关注！</p> <p><b>4.今年整体的费用情况如何？研发费用是否还会继续提升？今年的盈利情况是否有保障？</b></p>
----------------------	--

答：尊敬的投资者您好，今年公司持续布局创新业务，半导体电源、小功率测试电源以及模块电源等方向都在持续的加大布局，研发费用承压，研发费用率应该会与去年持平。在保证营收指标的前提下，公司今年加强了对员工的激励力度，预计存在较大额度的股份支付费用。从主营业务经营层面来看，净利率水平有望提升，但是考虑到股份支付今年的盈利依然会承压。感谢您的关注！

**5.根据公司持股计划所披年度13亿业绩目标，能完成吗？有没有风险？**

答：尊敬的投资者您好，公司本年度13亿业绩目标不做调整，但基于当前经济情况多变复杂，市场端竞争持续，业绩目标达成可能存在一定压力，公司市场业务端正积极拓展，全力保障年度业绩目标达成。感谢您的关注！

**6.你们高管减持目前进展咋样了？**

答：尊敬的投资者您好，2025年6月，公司部分董事、高级管理人员因“自身资金需求”公告了减持计划，合计减持股份总数不超过253万股（占公司总股本比例不超过2.19%）。目前已经全部减持结束，具体内容详见公司在上海证券交易所网站披露的《西安爱科赛博电气股份有限公司董事、高级管理人员提前终止减持计划及减持股份结果公告》（公告编号：2025-055）。感谢您的关注！

**7.可控核聚变项目现在什么进展？公司主要参与的产品哪些？**

答：尊敬的投资者您好，可控核聚变涉及到的项目，公司正积极跟进落实客户端需求，主要参与的产品为磁体电源，涉及快控、校正及RMP等电源，但不排除其他产品规格参与的可能性，正在评估公司产品技术快速匹配客户要求及响应周期。感谢您的关注！

**8.公司半导体电源业务现在什么进展？**

答：尊敬的投资者您好，半导体电源公司持续加大市场拓展及产品研发投入力度，目前部分型号已在客户端顺利完成验证取得突破，预计Q4与验证客户达成合作，形成小规模订单，整体进展顺利。感谢您的关注！

**9.公司后续是否还会较大规模引入资源？**

答：尊敬的投资者您好，公司后续基于战略规划发展需求，聚焦创新业务领域，拟在高端专业方向引进人才，不会大规模引入资源，以高端专业及管理方向人才引入为主。感谢您的关注！

**10.公司股价现在这样，请问管理层对公司股价有什么提升措施？**

答：尊敬的投资者您好，公司股价波动受宏观经济、大盘走势、市场环境、市场预期等诸多复杂因素影响。公司生产经营情况一切正常，管理层始终把做好企业经营管理作为市值管理的核心，认为切实做好经营管理工作才是对股东最好的回报。公司将继续聚焦于主营业务，持续做好经营管理，加大市场开拓力度，增强核心竞争力，争取有更好的业绩回馈广大投资者。感谢您的关注！

**11.测试电源目前新能源行业进展情况，业绩是否大幅度缩减，增量进展？市场竞争情况，毛利率是否会进一步走低？**

答：上半年新能源光储市场客户端资产投入谨慎，预算缩减，业绩目标承压；新能源汽车市场客户端需求持续，新能源整体业绩同比2024年基本持平，未出现大规模缩减。但为应对新能源光储和电动汽车未来三年资产投入缩减趋势，公司进一步加大力度拓展通用领域，快速推进新品上市节点，力争2026年在高端创新领域形成增量业绩突破。

测试电源新能源市场竞争持续，对毛利率造成较大影

响，但公司通过产品升级及产品降本等措施，在逐步提升产品毛利率，待2026年在创新增量领域形成突破后，毛利率将会实现进一步提升。

**12.特种装备业务方向的进展情况请介绍下，年度预期目标达成预期？**

答：特种装备市场需求旺盛，在手订单充裕，但整体交付验收周期存在延迟风险，Q4交付确认占比较高，季节波动性会更加突出明显。

**13.公司海外业务的拓展情况，今年预计的产出有多少？后续是否可以支撑提升盈利空间？**

答：目前和多个国家签订合作，预计年度实现订单3000余万，整体进展梳理，26年预期形成增量突破。

**14.目前可控核聚变客户端提出的需求公司响应情况如何，公司技术路线和产品平台是否可以快速响应支撑？**

答：为响应可控核聚变领域对适配电源的专项需求，公司已正式组建可控核聚变电源研发团队，并完成研发立项工作。本次团队组建与立项的核心目的，并非开展可控核聚变电源的全新从零研发，而是基于公司现有平台成熟产品，实现定制化需求与快速交付的平衡，其一，复用成熟核心模块，保障产品基础性能；其二，聚焦定制化适配开发，满足专项需求；其三，保障小批量快速交付，响应项目时效要求。

**15.公司服务器测试电源对接合作的客户有哪些，主要竞争对手有哪些？**

答：公司目前在服务器测试电源领域，主要跟进对接为国内头部客户，但处于客户端保密要求，无法提供客户具体名称；公司目前主要对标竞争对手为台资及外资企业，实现进口替代。

关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2025年09月05日